

創業に向けた ビジネスモデルデザイン

創業を目指す方は、事業の計画を立てていく中で、あらゆる「不安」にぶつかってしまうものと思われま
す。売上げ、収益性、資金繰りなどなど、不安に思うことは考え出すと尽きないのではないのでしょうか。

創業を計画している段階で、取り組もうとする事業が収益を生み出せる「**ビジネスモデル**」として
確立できているか、確認する機会も必要と思われま。

本セミナーは、創業を目指す方むけに、計画の段階で必要と思われる「**顧客ニーズの分析**」について、
ワークシートなどを用いてその考え方を説明し、売上げ、収益性など計画の精度を上げていくための考え
方や知識をお伝えしていきます。

※本セミナーは、小規模事業者持続化補助金の「創業枠」申請の要件である「特定創業支援事業」の「経営」セミナーに該当します。

<プログラム>

日 時：11月6日(月) 16:00~18:30

第1部 資金調達 16:05~16:35

◇日本政策金融公庫 一関支店 国民生活事業
創業融資制度について

◇宮城県信用保証協会 気仙沼支店
創業保証制度について

第2部 創業支援セミナー 16:40~18:30

◇狭山市ビジネスサポートセンター (Saya-Biz)
新事業のビジネスモデルデザイン

会 場：気仙沼市まち・ひと・しごと交流プラザ
2階 スクエアシップ(南町海岸1-11)

受講料：無料 セミナー定員：20名

対 象：創業予定者、創業期の事業者、
新事業予定者、中小企業者 等

<講演内容>

1. 起業の目的を確認する
2. ニーズを捉える
3. ビジネスモデルをデザインする

<講師紹介>

◇狭山市ビジネスサポートセンター Saya-Biz
センター長 小林 美穂 (こばやし みほ) 氏

一橋大学商学部経営学科卒業
後、マスコミ業界にて制作現場
を経験し経営コンサルタントへ
転職した異色のキャリア。国際
的経営コンサルティングファーム
で事業変革手法を習得、10年
以上マネジメント能力向上を通
じた定量的成果創出プロジェク
トに従事し、BtoB企業の売上高増・製造コスト削減等
の実績を残す。



公募で295人の中から選ばれ、2019年4月より
狭山市ビジネスサポートセンターセンター長に就任。
4年間で約6,000件の中小企業の経営支援・創業支
援に携わる。

また、新規事業創出支援や中小企業・起業者向けワ
ークショップも多数手がけ、2013年より社会課題解
決ビジネス創出支援にも従事している。

<こんな方におススメ>

- ・創業したいと思っているが、何から考えて良いか判らない方
- ・創業する事は決まっているが、うまくいか不安に思っている方
- ・事業を行うにあたり、必要な知識、ノウハウを学びたい方
- ・創業時の初期投資や資金調達について知りたい方 等

申し込み：申込締切：10月31日(火) FAXまたはQRコードから申し込みできます。

F988-0084 気仙沼市八日町2-1-11 気仙沼商工会議所

TEL:0226-22-4600 FAX:0226-24-3817 E-mail:koci@kesenuma.or.jp



受講申込書 (気仙沼商工会議所：FAX：24-3817)

| | |
|----------------|---------------------|
| 事業所名 (予定含む) | TEL・FAX (E-mail) |
| 参加者名 | |